

## 10 「お客様の集客を劇的に増やす方法」

ニュースレター (メルマガ・エコガイドジャーナルより厳選・抜粋レポート) 2012

・ ・ 実践的ビジネススキル ・ ・

### <集客を劇的に増やす5つの手段>

- 1、巨額の広告費を投入する
- 2、圧倒的な低価格でサービスする
- 3、メディアを利用する (登場させてもらう)
- 4、コンサルティング会社と契約する
- 5、とにかくお金を使う

これが出来る人は実行してください

### ◎結論

「これはお金に余裕がある人が借りられる人にしか出来ません」

我々が知りたいのは「これではありません」「次です」

### <お金をかけずに集客数をやや増やす方法>

- 1、長い時間をかけて「ファン」を増やす
- 2、地道な努力を続ける

この二つです

### ◎結論 「時間をかけて行くと確実に集客数が増えます」

これも無理です。「年を取るまで生き延びれません」

### <ある程度お金をかけて、集客数を劇的に増やす方法>

- 1、サイト・ブログ・メルマガ・ソーシャルメディアを活用する  
やや時間と努力が必要です  
また、開設してもそれを見てもらう作戦や工夫、技術が必要です  
(SEO対策、オーバーチャー広告、サイトデザイン、コンテンツ、など)
- 2、効果的に雑誌・新聞等で広告する

この方法ですが、かなりの専門テクニックが入ります

普通は反応率が低いです (0.00002%)

現況では「この二つを最大限努力するしか方法はありません」

又、努力しても成功するとは限りません

(もともとマーケットが少なく、どこに隠れているか分かりません)

☆☆ それを探し出し、掘り出す行動が必要です☆☆

### ◎本当の結論

「小予算でトライ&エラーを繰り返す行動を多数行う」です